

ПЕРСПЕКТИВИ ЕКОНОМІЧНИХ ЗВ'ЯЗКІВ ЕКВАДОРУ З КРАЇНАМИ ЄВРОПЕЙСЬКОГО СОЮЗУ

Береніс Сантілан Ф.,

*студентка магістратури кафедри міжнародних економічних відносин,
ВНЗ «Університет економіки та права «КРОК», м. Київ, Україна,
e-mail: vivita_bere05@hotmail.com*

Еквадор завжди був готовий вести економічні переговори і пропонувати іноземним партнерам широкий асортимент різноманітної продукції, яку ця країна здатна виробляти, не зважаючи на свою переважно сировинну спеціалізацію. Країна бере участь і співробітничает з різними регіональними інтеграційними об'єднаннями Латинської Америки, щоб за допомогою преференційних угод усувати бар'єри для нарощення свого експорту.

Останньою наймасштабнішою комерційною угодою, яка вивела країну на новий рівень експортної діяльності - стала торгова угода між ЄС та Еквадором, що набула чинності з 1 січня 2017 року. Вона перетворила Еквадор у третю країну Андської групи, що бере участь у вже діючій багатосторонній угоді ЄС з Колумбією та Перу. Для Еквадору ця Угода має особливе значення, оскільки це перша комплексна комерційна угода, укладена з партнером за межами американського континенту. Угода збільшила експорт Еквадору до ЄС, а також стимулює зростання ВВП та європейські інвестиції в країну [1].

Торговельна угода, з ЄС забезпечує умови постійної стабільності, правової визначеності та передбачуваності торговельних відносин між Еквадором та ЄС. За цих умов очікується збільшення європейських інвестицій та виникнення нових можливостей для бізнесу між обома партнерами.

Однак Торгова угода, підписана з Європейським Союзом, покликана не лише посилити зовнішню торгівлю Еквадору, але й забезпечити в цій країні повагу до прав людини, боротьбу з бідністю, збільшення зайнятості та гідних умов праці, захист навколишнього середовища та загальний сталий розвиток. У зв'язку з цим ратифікація Угоди передбачає зобов'язання сторін дотримуватися міжнародних стандартів у всіх охоплених питаннях, включаючи багатосторонні вказівки Світової організації торгівлі (СОТ).

Економіка Європейського Союзу є найбільшою у світі і має більш, ніж 500 мільйонів споживачів. Європейський ринок має великий потенціал для зростання еквадорського експорту. У період з 2017 року експорт Еквадору до ЄС зріс майже вдвічі, досягнувши загальної суми 1,606 млн. Євро. При чому на банани припадало 34% зазначеної суми, на квіти (7%), на какао (5%), на овочі (3%), на інші готові продукти (2%). ЄС став найважливішим ринком збуту для Еквадору. Імпорт Еквадору з Європейського Союзу також збільшився на 86%. Серед продукції, що найбільше імпортується Еквадором з Європейського Союзу, є механічні та електронні машини, продукція фармацевтичної галузі [2].

Що стосується двосторонньої торгівлі послугами, то за підсумками 2017 року спостерігалось її зростання на 11%. Експорт послуг ЄС до Еквадору

збільшився на 4% (1,055 млн. Євро), а експорт Еквадору до ЄС збільшився на 27% (0,582 млн. Євро). Це сприяло зменшенню дефіциту торгівлі послугами Еквадору. У 2018 році загальні прямі іноземні інвестиції (ПІІ) ЄС в Еквадор становили 1 401 млн. доларів, 32% з яких посилили експортні галузі країни.

У 2019 році 850 еквадорських компаній експортували до ЄС свою продукцію. З них розпочали або відновили експорт 150 нових компаній. Крім того, еквадорська експортна пропозиція посилилася 50 новими продуктами, серед яких: сік і концентрат папайї, похідні продукти з фруктів та овочів, рослинні жири та риб'ячий жир, розчинна кава, харчові добавки, солодка кукурудза, арахіс, рибні консерви та ін. [3]

Крім цього Еквадор нещодавно ратифікував економічну угоду з Європейською асоціацією вільної торгівлі (ЄАВТ), до складу якої входять Норвегія, Швейцарія, Ісландія і Ліхтенштейн. Угода була підписана цього року президентом Республіки Л.Морено. Згідно з повідомленням, опублікованим президентом в соціальних мережах, угода відкриє нові ринки для товарів і послуг, а також залучить інвестиції в країну. Також ця угода дозволяє додатковий експорт в європейські країни понад 130 еквадорських продуктів, з яких 54% - продовольство, звільнене від тарифів. Імпортувати з Європи Еквадор буде ліки, барвники, хімікати, вакцини, засоби виробництва та ін. [4].

Подальше збільшення торгових потоків між Еквадором і ЄС, Еквадором і ЄАВТ передбачає створення більш сприятливого бізнес-середовища, що дозволить приватному сектору знайти додаткові можливості для кращого використання торгових угод.

Список використаних джерел:

1. Ecuador firma acuerdo comercial con la Unión Europea. URL: <https://www.vicepresidencia.gob.ec/ecuador-firma-acuerdo-comercial-con-la-union-europea/>
2. Bone Garcia Luis Bolivar. Los beneficios económicos del ecuador por el acuerdo con la unión europea URL: https://www.researchgate.net/publication/328782066_LOS_BENEFICIOS_ECONOMICO_DEL_ECUADOR_POR_EL_ACUERDO_CON_LA_UNION_EUROPEA
3. Del acuerdo comercial de Ecuador con la UE. Hablando sobre el libre comercio. URL: <https://www.eluniverso.com/opinion/2019/06/03/nota/7355433/acuerdo-comercial-ecuador-ue-hablando-sobre-libre-comercio>
4. Еквадор ратифікує економічну угоду з Європою. URL: https://polpred.com/news?cnt_and=1&cnt=178&cnt_2=53