

Інвестиційні операції середземноморської судноплавної компанії, як проект розширення присутності на ринку Африки

Зоя Соколова

к.е.н.,

доцент кафедри міжнародних економічних відносин і бізнесу

Факультету міжнародних відносин

Національного авіаційного університету, м. Київ, Україна,

e-mail: zoya_sokolova@yahoo.fr,

ORCID: 0000-0003-274-1568

Артем Левченко

студент другого курсу спеціальності «МЕВ»,

Факультет міжнародних відносин (ФМВ),

ВНЗ Національний авіаційний університет (НАУ)

Інвестиційні стратегії транснаціональних корпорацій (ТНК) спроможні забезпечити додаткове проникнення іноземного капіталу. В сучасних умовах корпоративна стратегія передбачає глобальний підхід, невід'ємною складовою якого є прямі іноземні інвестиції. При тому, прихід нових інформаційно-комунікаційних технологій (зокрема, з використанням Інтернету) надає компаніям можливість посилити дієвість стратегії, завдяки якій вони проникають на зарубіжні ринки, а також підвищити ефективність своїх інвестицій. Зростання іноземних інвестицій є до певної міри взаємопроникненням: конкуренти слідуєть один за одним на ринок, а прямі іноземні інвестиції можуть стимулювати інші інвестиції, утворюючи вертикальний ланцюг постачальників або провайдерів бізнес-послуг. Тому короткострокова перспектива для потоків інвестицій видається сприятливою і прогнозується тенденція їх постійного зростання.

Інвестиційний менеджмент (investment management) – це професійне управління різноманітними цінними паперами (акції, облигації тощо) та іншими активами (наприклад, виробничим обладнанням) з метою досягнення специфічних інвестиційних цілей для забезпечення прибутку інвесторам [1, стор. 370]. Функції міжнародного інвестиційного менеджменту конкретизують цілеспрямовано з урахуванням специфіки діяльності ТНК. При практичній реалізації інвестиційної стратегії в ТНК відповідно до її спеціалізації має бути побудована багаторівнева функціональна система управління інвестиційною діяльністю [1, стор. 373].

У розвитку економіки території важливу роль відіграють транспортні сполучення. Основа транспортного коридору – це концентрація транспортних, вантажних і пасажирських потоків на магістралях, що мають максимальну пропускну здатність і високий рівень інфраструктури, яка забезпечує прискорення вантажних і пасажирських перевезень, а також їх здешевлення за рахунок виникнення ефекту масштабу.

Для організації перевезень за системами брідж (сухопутне з'єднання порту, куди вантаж доставляється морем) характерним є використання єдиного тарифу: вантажі перевозяться за єдиним коносаментом або іншим документом;

розподіл доходів між морськими перевізниками, які беруть на себе зобов'язання з доставки вантажів “від дверей до дверей”, і сухопутними перевізниками, які виступають клієнтами морських перевізників, фіксується докладно в тарифі [2, стор. 91].

Швейцарська приватна компанія “Середземноморська судноплавна компанія” (англ. Mediterranean Shipping Company S.A. MSC) зробила пропозицію на 6,4 млрд дол. США для французької компанії Bolloré Africa Logistics [3].

Французька компанія заявила, що пропозиція з вартістю підприємства 6,4 млрд дол. США (5,7 млрд євро), включаючи міноритарні частки, полягала в придбанні 100% її логістичної діяльності в Африці під управлінням Bolloré Africa Logistics [4].

Bolloré Africa Logistics претендує на звання найбільшого оператора транспортної логістики в Африці з 250 дочірніми компаніями і майже 21 тис. співробітниками в 49 країнах, у тому числі 47 на континенті. Вона присутня в 42 портах Африки. Згідно з річним звітом компанії за 2020 рік Bolloré має 16 концесій контейнерних терміналів в Африці, а також три залізничні концесії: Sitarail, Camrail і Benirail. Такий континентальний підхід робить компанію Bolloré Africa Logistics провідним логістичним гравцем на континенті. Він обслуговує митні та послуги кінцевої милі в 47 африканських країнах [5].

Логістика останньої милі – це кінцевий та найважливіший етап ланцюга постачання. Найбільш складні виклики на цьому етапі включають: високі вимоги щодо ефективності логістики через велику кількість замовлень і дуже короткі терміни доставки певних товарів (наприклад, ліки або продукти з коротким терміном придатності) до місця призначення; організація роботи логістичного відділу і безперебійна передача інформації, що можливо завдяки сучасним системам моніторингу та роботі з даними. Чим більше замовлень (особливо тих, які потребують транспортування в конкретних умовах, наприклад, рефрижератора з відповідною температурою), тим складніший процес логістики останньої милі. Це вимагає гнучкості перевізників та планування найкращих маршрутів для водіїв [6].

Будучи багато разів розкритикованою в Африці, очевидно компанія Болоре вирішила переорієнтувати свої капітальні ресурси в іншому напрямку, звільнивши частку ринку на континенті на користь Середземноморської судноплавної компанії.

За даними морської консалтингової компанії Drewry, ця пропозиція підкреслює один із способів, яким контейнерні лінії інвестують свої непередбачені прибутки, щоб отримати прибуток у розмірі приблизно 300 млрд. доларів у 2021 та 2022 роках [5].

У висновку можна зазначити, що дана угода дозволить Середземноморській судноплавній компанії значно розширити свою присутність в Африці, включаючи контейнерні перевезення та залізничні концесії.

Ключові слова: інвестиційний менеджмент, міжнародні ринки логістичні послуги.

Список використаних джерел

1. Юхименко П. І., Гацька Л. П., Півторак М. В., Вихор М.В. та ін. *Міжнародний менеджмент. Навч. посіб.* – К.: Центр учбової літератури, 2011. – 488 с.
2. *Міжнародний бізнес : навчальний посібник* / С. В. Тарасенко, Ю. М. Петрушенко. – Суми : Сумський державний університет, 2021. – 222 с.
3. *Sea-trade News*. Режим доступу: <https://www.seatrade-maritime.com/ports-logistics/msc-makes-64bn-offer-bollor-africa-logistics>.
4. *Bolloré sells logistics and transport assets in Africa to MSC, for \$5.7 billion.* - Режим доступу: <https://www.togofirst.com/en/logistics/0504-9726-bollore-sells-logistics-and-transport-assets-in-africa-to-msc-for-5-7-billion>.
5. *MSC offers \$6 billion for Bolloré’s African terminal assets.* Режим доступу: https://www.joc.com/msc-offers-6-billion-bollores-african-terminal-assets_20211220.html.
6. *Ефективна логістика останньої милі.* - Режим доступу: <https://www.trans.eu/ua/blog/tfc/logistyka-ostannio-myli/>.